

Über den Tellerrand hinaus

Strategisches Erfolgsprogramm - StEP

Warum ein Strategisches Erfolgsprogramm?

- Mein Unternehmen soll auch künftig bewusst auf Erfolgskurs gesteuert werden
- Mein Unternehmen soll seine Erfolgspotenziale gezielt entwickeln
- Mein Unternehmen soll eine Leitlinie für künftige Entscheidungen bekommen
- Mein Unternehmen soll eine klare Marschroute für anfallende Investitionen haben
- Mein Unternehmen soll meine (unsere) persönliche Lebensvision verwirklichen helfen

Was kann ich von dieser Beratung erwarten?

Eine Strategie ist eine Ziel- und Wegbeschreibung zur Erreichung des unternehmerischen Erfolgs. Sie ist ein Anker in einem von Unsicherheiten und Turbulenzen geprägten Alltag, denn sie ist Richtschnur für die betrieblichen Entscheidungen. Heute, morgen und in Zukunft. Mit erfahrenen Praktikern arbeiten Sie die ganz individuelle Vorgehensweise für Ihren Betrieb aus. Spezielle betriebliche Stärken und Potenziale werden gebündelt und für Ihren Erfolg eingesetzt. Die betrieblichen Prozesse werden auf die konsequente und effiziente Zielerreichung hin untersucht. Blindleistungen werden verworfen, Kernkompetenzen werden stattdessen stärker herausgestellt. Damit zeigt das Strategische Erfolgsprogramm Perspektiven für die aktive Gestaltung der Zukunft - Ihrer Zukunft und der Ihres Unternehmens.



Wie gehen wir bei dieser Beratung vor?

In intensiven Gesprächen filtern wir die Grundlagen der Unternehmens-Strategie. Dazu analysieren wir Ihr Unternehmen im Hinblick auf zukünftige Erfolgchancen und Potentiale. Beispielsweise prüfen wir die Wettbewerbsposition Ihrer Produkte und Leistungen, die Ertragssituation und die finanziellen Grundlagen sowie die Entwicklungen im Umfeld. Ihre Produkte und Dienstleistungen werden durchleuchtet: Ist das, was ich heute anbiete auch noch in fünf oder zehn Jahren erfolgversprechend? Wir untersuchen die betrieblichen Abläufe auf Blindleistungen und darauf, ob andere Betriebe bestimmte Leistungen besser und wirtschaftlicher erbringen. Daraus ergeben sich Ansatzpunkte für Kooperationen und Netzwerke. Gemeinsam mit Ihnen und maßgeblichen Mitarbeitern erarbeitet das Beraterteam aufgrund unserer Analyse und Ihrer Erfahrung die Strategien für die einzelnen Geschäftsfelder. Macht es Sinn, neue Märkte zu erschließen oder neue Produkte zu entwickeln? Welche Investitionen stehen an: in Sachanlagen, Organisation / EDV, in den Markt und in die Mitarbeiter? Wie hoch ist der Kapitalbedarf in den nächsten Jahren? Die gesamte Strategie und ihre Auswirkungen werden in ein konkretes Zahlengerüst gefasst. Das Beraterteam präsentiert die Ergebnisse und dokumentiert die wesentlichen Stationen, um die Umsetzung der Empfehlungen zu ermöglichen.



Sie wollen unser Angebot nutzen?

BUS Betreuungs- und Unternehmensberatungs GmbH

Rosenheimer Straße 139
81671 München
Tel.: 0 89 / 45 06 34-0
Fax: 0 89 / 45 06 34-31

E-Mail: <mailto:info@bus-netzwerk.de>

Internet: <http://www.bus-netzwerk.de/>

Es genügt, wenn Sie einfach diese Seite auf Ihr Faxgerät legen.

Ja, ich möchte Informationen über ein Strategisches Erfolgsprogramm für meinen Betrieb. Bitte nehmen Sie Kontakt mit mir auf:

Name:

Firma:

Anschrift:

Tel. / Fax:
